



Technischer Vertrieb im Aussendienst m/w

SIGA ist mit über 425 Mitarbeitenden führend in Entwicklung, Produktion und Vertrieb von wohnigtfreien Hochleistungsprodukten für die Gebäudehülle. Mit SIGA-Technologie reduzieren wir den weltweiten Energiebedarf. Unsere aussergewöhnliche Kultur der kontinuierlichen Verbesserung ist die Grundlage unseres Erfolges.

Das bringen Sie mit:

- eine Ausbildung im Handwerk (Zimmerer, Dachdecker, Fensterbauer, Tischler, Trockenbauer usw.) oder im Baustoffhandel (z. B. Groß- und Außenhandelskaufmann)
- vorzugsweise erste Erfahrungen im Vertrieb
- Weiterbildung zum Meister / Techniker o.ä. von Vorteil
- die Fähigkeit, schnell Neues dazuzulernen
- Verkaufstalent und die Fähigkeit, Ihre Kunden zu begeistern und zu überzeugen
- eine strukturierte Arbeitsweise sowie gute IT-Benutzerkenntnisse

Das sind Ihre Hauptaufgaben:

- Sie sind für Ihr Vertriebsgebiet verantwortlich und tragen aktiv zu dessen Entwicklung und Umsatzsteigerung bei
- Sie gewinnen neue Kunden und bauen langjährige Kundenbeziehungen aus
- Sie führen praxisnahe Produktschulungen bei Ihren Kunden durch
- Sie beraten Handwerker im Betrieb und auf der Baustelle

Das bieten wir Ihnen:

- eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem innovativen Familienunternehmen
- eine mehrwöchige, bezahlte Ausbildung in der Schweiz
- eine leistungsgerechte Bezahlung, die sich aus einem hohen Fixanteil und teambasierter Umsatzprovision zusammensetzt
- hochwertige Arbeitsmittel sowie einen privat nutzbaren Firmenwagen
- sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten

In folgendem PLZ-Gebiet suchen wir:

- 80 / 81 / 85 München / Grafting / Raum Erding

Join us now:

SIGA Services AG,
Erika Risi, HR Management
Rüt mattstrasse 7, CH-6017 Ruswil
hr@sigaswiss